
Fecha del Reporte:	21/10/2024
Ficha de Caracterización:	3066570
Código:	63220006
Versión:	1
Denominación:	NEGOCIACION DE PRODUCTOS EN REDES SOCIALES
Estado de la Ficha de Caracterización:	TERMINADA POR FECHA
Fecha Inicio:	29/08/2024
Fecha Fin:	15/10/2024
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	63 - REGIONAL QUINDÍO
Centro de Formación:	9538 - CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
TI	1029601933	SAMANTHA	PATIÑO GUERRERO
TI	1029601933	SAMANTHA	PATIÑO GUERRERO
TI	1029601933	SAMANTHA	PATIÑO GUERRERO
TI	1063289059	CARLA	CAUSIL CALDERA
TI	1063289059	CARLA	CAUSIL CALDERA
TI	1063289059	CARLA	CAUSIL CALDERA
TI	1070598998	DILAN STEVEN	LOPEZ BUITRAGO

TI	1070598998	DILAN STEVEN	LOPEZ BUITRAGO
TI	1070598998	DILAN STEVEN	LOPEZ BUITRAGO
TI	1090274161	LUZ ALEYDA	GARCIA MARIN
TI	1090274161	LUZ ALEYDA	GARCIA MARIN
TI	1090274161	LUZ ALEYDA	GARCIA MARIN
TI	1091885458	CAROLINA	GORDILLO LORZA
TI	1091885458	CAROLINA	GORDILLO LORZA
TI	1091885458	CAROLINA	GORDILLO LORZA
TI	1091885702	MAICOL ESTIBEN	BEDOYA VALENCIA
TI	1091885702	MAICOL ESTIBEN	BEDOYA VALENCIA
TI	1091885702	MAICOL ESTIBEN	BEDOYA VALENCIA
TI	1092457155	JORGE MARIO	MARIN PEREZ
TI	1092457155	JORGE MARIO	MARIN PEREZ
TI	1092457155	JORGE MARIO	MARIN PEREZ
TI	1092457731	HECTOR ANDRES	FLOREZ GOMEZ
TI	1092457731	HECTOR ANDRES	FLOREZ GOMEZ
TI	1092457731	HECTOR ANDRES	FLOREZ GOMEZ
TI	1092458418	SANTIAGO	CUBILLOS SUAREZ

TI	1092458418	SANTIAGO	CUBILLOS SUAREZ
TI	1092458418	SANTIAGO	CUBILLOS SUAREZ
TI	1092458816	YESICA PAOLA	HERNANDEZ HERRERA
TI	1092458816	YESICA PAOLA	HERNANDEZ HERRERA
TI	1092458816	YESICA PAOLA	HERNANDEZ HERRERA
CC	1093221355	LAURA MARCELA	MARIN VALENCIA
CC	1093221355	LAURA MARCELA	MARIN VALENCIA
CC	1093221355	LAURA MARCELA	MARIN VALENCIA
TI	1094905901	VICTOR MANUEL	HURTADO RIOS
TI	1094905901	VICTOR MANUEL	HURTADO RIOS
TI	1094905901	VICTOR MANUEL	HURTADO RIOS
TI	1094917017	YURI YOHANA	SALAZAR VARGAS
TI	1094917017	YURI YOHANA	SALAZAR VARGAS
TI	1094917017	YURI YOHANA	SALAZAR VARGAS
TI	1094921307	EFRAIN	GORDILLO LORZA
TI	1094921307	EFRAIN	GORDILLO LORZA
TI	1094921307	EFRAIN	GORDILLO LORZA
TI	1094963975	NICOL DAYANA	MARTINEZ RIOS

Reporte de Juicios

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

de Evaluación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO

692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO

692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPUESTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO

692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPOSTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPOSTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPOSTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO
692445 - RAP 3. VALIDAR SEGUIMIENTO DE NEGOCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA LAS MEDICIONES EN CADA RED SOCIAL	APROBADO
692446 - RAP 1. ANALIZAR LAS FUNCIONALIDADES Y HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN PARA CADA RED SOCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DEL CLIENTE Y CONDICIONES DE PROPOSTA COMERCIAL ORGANIZACIONAL	APROBADO
692447 - RAP 2. APLICAR HERRAMIENTAS DE NEGOCIACIÓN SEGÚN LA RED SOCIAL Y NECESIDADES DEL CLIENTE	APROBADO

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]